



!BikuMTI

Ihr persönlicher Bildungspartner
für Sprachkurse, Softskills-Seminare und
Management-Trainings

OFFENER WORKSHOP: PERFECT YOUR SALES PITCH

Schlagkräftige Kurzpräsentationen formulieren & die Anwendung an Gruppen erproben

Dies ist ein hoch-interaktiver Hands-On Workshop, in dem an Hand der eigenen Situation ein bzw. mehrere Pitch-Varianten erarbeitet werden. Nach einer kurzen Einführung in die Grundlagen überzeugender Präsentation werden die Essenzen hinter dem Bedarf der eigenen Kundinnen und Kunden betrachtet um daraus griffige Diagnose-Fragen zu erarbeiten.

Darauf aufbauend entwickeln die Teilnehmenden individuell oder in Kleingruppen eigene Pitch-Varianten und haben die Möglichkeit, diese in der Gruppe auf Effektivität zu erproben. Je nach Fortschritt wird zuletzt auch der Auftritt und der rhetorische Schliff poliert.

Sichern Sie sich jetzt einen Platz in einem der offenen Workshops:

Termin 1: DO, 07.04.2022: 09.00 - 17.00 Uhr

Ort: !Biku Center, Schneckgasse 14. 3100 St. Pölten

Termin 2: DO, 28.04.2022: 09.00 - 17.00 Uhr

Kosten: € 445,00 exkl. MwSt., inkl. Seminarverpflegung

Auszug möglicher Inhalte:

- Prinzipien des Überzeugens – Aufbauend auf den akademischen Wissensstand
- Essenzen hinter Kundinnen- & Kundenbedarf herausarbeiten
- Lösungen für den eigentlichen Bedarf formulieren, ggf. emotionalisieren (Story)
- Zielführende Diagnose-Fragen erarbeiten
- Eigene Pitch-Variante(n) ausarbeiten: wahlweise individuell/Kleingruppen
- Pitch erproben, nachbearbeiten und gegebenenfalls rhetorisch perfektionieren

SPECIAL: Der Theorieteil findet in deutscher Sprache statt, das Erproben Ihres ganz persönlichen Pitches können Sie wahlweise in deutscher oder englischer Sprache mit unserem Profi durchführen

Zielgruppe und Trainingsziel: Personen die lernen und erarbeiten wollen, wie man in sehr kurzen Konversationen eine Lösung, ein Produkt, eine Dienstleistung oder eine Idee überzeugend vorträgt.

Melden Sie sich noch heute an unter: <https://www.biku.at/erwachsene-firmen/salespitch>

!BikuMTI Speaker: Martin v. D.

Martin is a great communicator with 25 years of experience in international sales and leadership context of technical multinationals.

He followed his passion to train and coach on "his topics":

Leadership and negotiation in global/intercultural context.

Beyond his engineering background, Martin holds a master's degree in

„Intercultural Competencies“ and lectures at the University of Applied Sciences.

„All sessions with Martin are both, extremely demanding but at the same time thoroughly enjoyable and instrumental.“ (Daniel M. 2021)



Lassen Sie sich von unserem Portfolio inspirieren: firmen.biku.at/portfolio

Schneckgasse 14 | 3100 St. Pölten | +43 2742 77561-0 | mti@biku.at | <https://firmen.biku.at>